

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРОВ ДЛЯ ТАМОЖЕННЫХ ЦЕЛЕЙ КАК ФАКТОР СНИЖЕНИЯ ТРАНЗАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК И ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Каримкулов Курбонкул Мавлянкулович**

Профессор кафедры классификации товаров и нетарифного контроля, доктор  
технических наук, полковник

**Аъзамов Отабек Усмонжон ўгли**

курсант 4-курса Таможенного института

**Аннотация:** В статье на основе теоретических положений, содержащихся в дипломной работе по теме влияния классификации товаров на внешнеэкономическую деятельность, и актуальных открытых данных рассматривается, каким образом корректная классификация по ТН ВЭД снижает транзакционные издержки, ускоряет таможенное оформление и повышает предсказуемость условий внешней торговли в Республике Узбекистан. Особое внимание уделяется институциональным механизмам повышения точности классификационных решений: применению Основных правил интерпретации, использованию предварительных решений, лабораторной экспертизе, цифровизации таможенных процедур и внедрению современных информационных систем. Обоснован вывод о том, что совершенствование классификации должно рассматриваться не как узкотехническая функция, а как самостоятельный инструмент повышения конкурентоспособности участников внешнеэкономической деятельности и устойчивости национальной торговой политики.

**Ключевые слова:** классификация товаров, таможенные цели, ТН ВЭД, Гармонизированная система, предварительное решение, транзакционные издержки, таможенное администрирование, цифровизация таможни, внешнеэкономическая деятельность, Узбекистан

### **Введение**

В условиях усложнения международных цепочек поставок значение таможенной классификации товаров заметно выходит за пределы чисто фискальной функции. Код товара определяет не только ставку пошлины, но и набор разрешительных процедур, технических регламентов, мер нетарифного регулирования, статистическое отражение операции и глубину постконтроля. Следовательно, любой сбой в классификационном решении трансформируется в

конкретные издержки для бизнеса и государства. Для импортера это означает рост времени оформления, вероятность доначислений и риски санкций. Для таможенной администрации неправильная классификация искажает данные, затрудняет риск-менеджмент и снижает адресность тарифной политики. В результате эффективность внешнеэкономической деятельности зависит от качества классификационной практики в значительно большей степени, чем принято считать в прикладной литературе [1].

Актуальность темы усиливается тем, что Узбекистан находится в фазе активного расширения внешней торговли и модернизации таможенных процедур. По данным Национального комитета по статистике, внешнеторговый оборот страны в 2023 году составил 62,6 млрд долл. США, в 2024 году увеличился до 67,2 млрд долл., а в 2025 году достиг 81,2 млрд долл. США, что означает существенный рост нагрузки на все элементы таможенного администрирования, включая классификационную работу [8][9][10]. Одновременно государство обновило национальную ТН ВЭД, усилило регламентацию предварительных решений и расширило цифровые инструменты работы с товарами и документами [5][6]. Чем интенсивнее торговые потоки, тем выше цена каждой ошибки в кодировании товара. Поэтому классификация становится фактором скорости, стоимости и юридической устойчивости внешнеторговой операции.

Предметом исследования выступает влияние корректности классификации товаров для таможенных целей на результативность внешнеэкономической деятельности. Цель статьи состоит в том, чтобы показать институциональные и экономические каналы данного влияния и предложить практические направления совершенствования классификационной работы в Узбекистане. Для достижения цели решаются четыре взаимосвязанные задачи: раскрывается экономико-правовая природа классификации; анализируются международные и национальные нормы; оцениваются наиболее значимые каналы воздействия классификационных ошибок на эффективность ВЭД; формулируются рекомендации, ориентированные на цифровизацию, превентивное консультирование и стандартизацию решений. Методологическую основу составили институциональный анализ, сравнительный подход, элементы правового анализа и обобщение официальной статистики. Базовым содержательным источником послужили материалы загруженной дипломной работы, в которых подробно раскрыты генезис ГС, роль ОПИ и практика национальной ТН ВЭД.

Классификация товара в таможенных целях выполняет одновременно правовую, статистическую, фискальную и управленческую функции. Именно через код товара государство переводит фактические характеристики продукции в режим конкретных обязательств и ограничений. Такой перевод возможен только при единообразном применении номенклатуры, примечаний к разделам и группам, а также Основных правил интерпретации. В противном случае одно и то же изделие может быть оценено разными должностными лицами неодинаково, что подрывает принцип предсказуемости регулирования. Внешнеэкономическая деятельность в такой среде становится более дорогой и менее управляемой. Следовательно, классификация формирует институциональную определенность, без которой торговая сделка не может быть признана полностью защищенной.

С экономической точки зрения правильная классификация снижает транзакционные издержки по всей цепочке движения товара. Экспортер и импортер заранее рассчитывают уровень таможенных платежей, оценивают необходимость лицензий и сертификатов, планируют контрактную цену и сроки исполнения. Если код присвоен корректно, участник ВЭД получает возможность точнее прогнозировать cash-flow, страховать риски и выстраивать логистику без дополнительных буферов времени. Когда же код корректируется уже на стадии контроля, меняется вся финансовая модель поставки. Возникают расходы на хранение, лабораторные исследования, корректировку документов и обжалование решений. Именно поэтому классификация должна рассматриваться как элемент экономики сделки, а не только как фрагмент ведомственной процедуры.

Содержательно этот тезис подтверждается и международной практикой. Всемирная таможенная организация указывает, что Гармонизированная система строится как единая основа для тарифной, статистической и регулирующей работы государств, а пояснения и классификационные мнения служат инструментами единообразного толкования номенклатуры [1][2]. ВТО, в свою очередь, связывает эффективность трансграничной торговли с прозрачностью и предсказуемостью решений, включая предварительные решения по тарифной классификации [3][4]. Таким образом, качество классификации влияет не только на таможенные доходы, но и на уровень доверия бизнеса к регулирующей среде. Чем выше доверие, тем ниже страховые надбавки и транзакционные затраты участников ВЭД. Это делает классификационную работу частью более широкой архитектуры торговой эффективности.

Современная система классификации строится на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров, действующей под эгидой Всемирной

таможенной организации. Текст номенклатуры, юридические примечания, пояснения и классификационные мнения создают многоуровневую основу для унификации подходов в мировой торговле. Редакция HS 2022 вступила в силу с 1 января 2022 года и отражает изменения в номенклатуре, вызванные технологическим развитием, экологической повесткой и цифровизацией торговли [1]. Для участников ВЭД значение имеет не только знание текста товарной позиции, но и умение соотносить фактические характеристики продукции с логикой обновленной номенклатуры. В противном случае даже формально корректное описание товара может привести к ошибочному коду. Поэтому международный стандарт требует постоянной адаптации национальной практики.

Для Узбекистана принципиально важно, что национальная ТН ВЭД основана именно на Гармонизированной системе, а ее актуализация осуществляется с учетом международных изменений. Постановлением Президента Республики Узбекистан от 28 декабря 2022 года была введена ТН ВЭД версии 2022 года, действующая с 1 января 2023 года [6]. Это решение не было чисто техническим: оно обновило правовую основу тарифного и нетарифного регулирования, статистики и классификационной практики. Переход на новую редакцию потребовал синхронизации ведомственных инструкций, обучения сотрудников и адаптации программных решений. В экономическом смысле такая синхронизация уменьшает число коллизий между международным стандартом и национальным администрированием. Чем быстрее и полнее проходит обновление, тем меньше неопределенность для бизнеса.

Значительное место в национальной системе занимает институт предварительных решений по классификации. Таможенный кодекс Республики Узбекистан детально регламентирует запрос, срок рассмотрения, обязательность решения для таможенных органов, основания для его изменения, отзыва и аннулирования [5]. По сути, речь идет о механизме превентивного урегулирования классификационного риска. Участник ВЭД может до поставки получить обязательную позицию таможни и встроить ее в контрактную модель. Такой подход соответствует статье 3 Соглашения ВТО об упрощении процедур торговли, где *advance rulings* рассматриваются как инструмент ускорения выпуска товаров и повышения правовой определенности [3]. Следовательно, развитие института предварительных решений имеет не только юридическое, но и выраженное экономическое значение.

Рост внешнеторгового оборота Узбекистана в последние годы качественно изменил требования к таможенному администрированию. При увеличении товаропотока возрастает доля сложных, комбинированных и технологически новых товаров, по которым классификационные решения требуют более высокой точности. Простые, шаблонные подходы в этих условиях начинают давать систематические ошибки. Дополнительным фактором выступает увеличение числа торговых партнеров и усложнение документарного сопровождения. Чем масштабнее торговля, тем сильнее негативный эффект от даже небольшой доли неверной классификации. Поэтому количественный рост ВЭД объективно повышает значимость качественной классификационной инфраструктуры.

Важной характеристикой последних лет стала цифровая трансформация таможенных процессов. По данным Всемирного банка, в рамках программы региональных связей Центральной Азии в Узбекистане существенно сокращалось среднее время таможенного оформления, а по состоянию на октябрь 2025 года система ASYCUDA World была развернута по всей стране, заменив ранее действовавшую систему [11]. Параллельно функционирует национальный механизм «Единого окна», обеспечивающий межведомственное электронное взаимодействие при трансграничных процедурах [12]. Такие решения прямо влияют на классификационную работу, поскольку переводят значительную часть информации в структурированный цифровой вид. Это облегчает сопоставление описаний товара, документов, рисков профилей и ранее принятых решений. В результате классификация становится не только точнее, но и быстрее.

Однако цифровизация сама по себе не устраняет классификационные ошибки. Если в систему загружается неполное описание товара, если оператор использует устаревшие шаблоны или если отсутствует качественная база аналогичных решений, цифровая среда лишь ускоряет распространение ошибки. Именно поэтому электронная обработка должна сочетаться с экспертной, лабораторной и методической поддержкой. В материалах загруженной дипломной работы справедливо подчеркивается, что идентификация товара требует полного коммерческого наименования, технического описания, сведений о составе, функции, упаковке и состоянии поставки. Данный тезис полностью сохраняет актуальность в цифровой среде. Более того, чем выше уровень автоматизации, тем выше требования к качеству исходных данных.

Неверная классификация товара прежде всего искажает финансовый результат сделки. Если код ведет к завышенной ставке пошлины, импортер несет прямые сверхзатраты, которые уменьшают маржу и ухудшают ценовую позицию

на внутреннем рынке. Если же код занижает платежи, возникает риск доначислений, пеней, санкций и постконтрольных претензий. Оба сценария подрывают устойчивость финансового планирования. Внешнеэкономическая деятельность становится менее предсказуемой, а стоимость правовой защиты возрастает. Для компаний с коротким оборотным циклом это может означать потерю ликвидности и отказ от части контрактов.

Второй канал связан со временем. Любая спорная классификация ведет к дополнительным проверкам, запросам документов, лабораторным исследованиям или эскалации вопроса на более высокий уровень. При этом время в международной торговле конвертируется в деньги через стоимость хранения, простой транспорта, штрафы по контрактам и потерю доверия контрагентов. Если товар относится к сезонным или быстрооборачиваемым категориям, даже небольшая задержка способна существенно снизить коммерческий результат. Следовательно, точность классификации выступает фактором логистической эффективности. Таможенное решение влияет на скорость выпуска не меньше, чем качество инфраструктуры или работа перевозчика.

Третий канал имеет институциональный характер и связан с тарифным и нетарифным регулированием. Код товара определяет применимость разрешительных документов, санитарных и фитосанитарных требований, маркировки, квот и иных мер экономической политики. Ошибка классификации поэтому способна не просто изменить пошлинную нагрузку, но и поставить под вопрос законность самой поставки. Для государства это означает ухудшение качества статистики и риск неправильной настройки торговой политики. Для бизнеса это означает рост вероятности отказа в выпуске, переработку комплектов документов и затягивание хозяйственного оборота. Таким образом, неверная классификация размывает как микрологику сделки, так и макрологику регулирования.

**Таблица 1. Институциональные и статистические параметры, определяющие значимость классификации товаров в Узбекистане**

Показатель	2023	2024	2025	Экономическое значение
Внешнеторговый оборот, млрд долл. США	62,6	67,2	81,2	Рост оборота повышает цену ошибок классификац

Показатель	2023	2024	2025	Экономическое значение
				ии и нагрузку на таможенную
Экспорт, млрд долл. США	24,4	27,3	33,8	Усложняется структура экспортной номенклатуры и требования к коду
Импорт, млрд долл. США	38,1	40,0	47,4	Увеличивается число спорных кодов и финансовый риск доначислений
Сальдо, млрд долл. США	-13,8	-12,7	-13,5	Ошибки классификации сильнее влияют на стоимость импортных потоков
ТН ВЭД Узбекистана (версия 2022)	в применении	в применении	в применении	Актуальная номенклатура снижает расхождения с международной практикой
Институт предварительных решений	действует	усилен	действует	Снижает неопределенность до ввоза товара

Показатель	2023	2024	2025	Экономическое значение
Система «Единое окно»	функционирует	расширяется	функционирует	Сокращает дублирование документов и ошибок описания
ASYCUDA World	подготовка/масштабирование	внедрение	полное развертывание	Повышает скорость и цифровую сопоставимость данных

Данные таблицы показывают, что значимость классификации возрастает по мере роста внешнеторгового оборота и усложнения процедурной среды. В 2025 году экономика Узбекистана работала уже с существенно более крупным объемом торговли, чем двумя годами ранее. Это означает, что даже небольшое снижение доли ошибок в кодировании товара способно дать заметный эффект в масштабе всей системы. Экономия времени оформления и уменьшение числа корректировок начинают измеряться не отдельными кейсами, а системным улучшением торговой эффективности. В институциональном плане критическую роль начинают играть качество номенклатуры, цифровые платформы и институт предварительного решения.

Вместе с тем статистический рост торговли не гарантирует автоматического роста качества администрирования. Чем больше поток, тем легче скрываются повторяющиеся ошибки в описании товаров, копируются неверные шаблоны деклараций и накапливаются спорные практики. Это требует централизованной аналитики по спорным кодам, регулярного обновления классификационных справочников и обучения инспекторов и декларантов на основе реальных кейсов. Если такая аналитика интегрируется с цифровой системой, таможня получает возможность перехода от реактивной модели контроля к превентивной. В этом случае классификация начинает работать как инструмент ускорения торговли, а не как источник дополнительных задержек.

Первое направление связано с институционализацией превентивного сервиса для бизнеса. Необходимо расширять практику предварительных решений, одновременно улучшая качество шаблонов запроса, перечень обязательных технических данных и цифровую доступность уже принятых решений в обезличенной форме. Для компаний это снизит неопределенность до

ввоза товара, а для таможенных органов позволит стандартизировать подходы по повторяющимся товарным категориям. Международная практика показывает, что advance rulings уменьшают споры и повышают добровольное соблюдение требований [3][13]. Для Узбекистана это особенно важно в условиях роста импорта оборудования, компонентов и сложной химической продукции. Превентивная определенность дешевле, чем последующее исправление ошибки на границе.

Второе направление предполагает цифровое обогащение процесса классификации. Речь идет не только о регистрации декларации в информационной системе, но и о создании структурированных цифровых карточек товара, библиотек технических признаков, связи с лабораторными заключениями и накопительными массивами классификационных решений. При таком подходе система может автоматически выделять признаки риска, сопоставлять текущую поставку с ранее классифицированными товарами и подсказывать инспектору возможные коллизии. UNCTAD в своих материалах по цифровизации таможни подчеркивает, что автоматизация и регуляторная согласованность являются ключом к сокращению времени выпуска и росту прозрачности [11][12]. Встраивание классификационной аналитики в цифровой контур таможни поэтому должно стать отдельным проектным направлением. Это повысит не только скорость, но и воспроизводимость решений.

Третье направление связано с кадровой и экспертной поддержкой. Классификация сложных товаров невозможна без сочетания правовой, товароведческой, инженерной и химико-технологической компетенций. Поэтому таможенной системе необходимо выстраивать непрерывное обучение по спорным товарным блокам: машинам и оборудованию, химической продукции, многокомпонентным материалам, медицинским товарам, цифровым устройствам. Важную роль должны играть лаборатории и экспертные центры, способные быстро и стандартизированно отвечать на классификационные запросы. Чем выше качество экспертизы, тем ниже вероятность длительных споров и неодинаковой практики по регионам. Следовательно, кадровое развитие должно рассматриваться как прямое вложение в эффективность ВЭД.

Четвертое направление касается методической гармонизации национальной практики с международными толкованиями. Таможенным органам следует системно использовать пояснения ВТамО, классификационные мнения и международные изменения к HS 2022, а также более активно публиковать национальные разъяснения по типовым спорным ситуациям. Для бизнеса важно видеть не только итоговый код, но и логику его определения: примененное

правило интерпретации, решающие технические признаки, значение примечаний к разделам и группам. Публичность методики уменьшает пространство для конфликтов и повышает доверие к системе. Кроме того, она облегчает подготовку специалистов декларантов внутри компаний. В результате классификация превращается в управляемую и объяснимую процедуру, а не в зону административной неопределенности.

**Таблица 2. Каналы влияния классификации товаров на показатели эффективности внешнеэкономической деятельности**

Этап процесса	Классификационный фактор	Прямой эффект	Итоговый KPI
Подготовка контракта	Выбор кода и оценка платежей	Точный расчет цены сделки и условий поставки	Снижение коммерческой неопределенности
Подготовка документов	Корректное описание товара	Меньше возвратов и запросов со стороны таможни	Сокращение документарных издержек
Подача декларации	Совпадение кода и характеристик	Ниже вероятность корректировки и спора	Сокращение времени выпуска
Контроль и экспертиза	Обоснованность применения ОПИ	Меньше лабораторных и постконтрольных конфликтов	Снижение косвенных расходов
Оплата платежей	Правильное начисление пошлин и налогов	Нет переплаты и риска доначислений	Стабилизация денежного потока
Логистика	Отсутствие задержек по спорному коду	Снижение расходов на хранение и простой	Повышение надежности поставки
Статистика и планирование	Корректное отражение товарного потока	Лучшее управление тарифной	Рост качества администрирования

Этап процесса	Классификационный фактор	Прямой эффект	Итоговый KPI
		политикой и рисками	

Таблица 2 наглядно показывает, что влияние классификации распространяется на весь жизненный цикл внешнеторговой операции. Ошибка, допущенная на стадии описания товара, не локализуется в одном административном действии, а порождает каскад последствий для цены, сроков и правового статуса поставки. Следовательно, классификация выступает сквозной переменной эффективности ВЭД. Она соединяет управленческие решения компании и административные решения таможи в единую цепочку. Разрыв в любой точке этой цепи увеличивает издержки всей операции. Поэтому работа с классификацией должна быть встроена в систему корпоративного compliance и таможенного сервиса одновременно.

Особенно важен тот факт, что часть выгод от правильной классификации носит накопительный характер. Разовый корректный код дает ограниченный эффект, тогда как формирование устойчивой базы корректных классификационных решений снижает вероятность повторных ошибок по аналогичным товарам. Это позволяет компаниям стандартизировать документы, а таможене — строить более точные профили риска. В перспективе такая база превращается в элемент национальной цифровой инфраструктуры торговли. Ее наличие снижает административные барьеры без ослабления контроля. Следовательно, инвестиции в классификационную точность имеют кумулятивную отдачу.

На уровне экономической политики из этого следует важный вывод: совершенствование классификации является выгодным как для государства, так и для бизнеса. Государство получает более надежную статистику, более полное и корректное взимание платежей, а также более качественные механизмы регулирования. Бизнес получает скорость, предсказуемость и снижение транзакционных издержек. Такая совпадающая выгода делает реформы в сфере классификации политически и экономически рациональными. По существу, речь идет об одном из тех редких направлений, где улучшение контроля одновременно усиливает торговую эффективность. Именно это и определяет стратегическую значимость темы.

#### Заключение

Проведенный анализ показывает, что классификация товаров для таможенных целей является не вспомогательной технической процедурой, а

ключевым элементом эффективности внешнеэкономической деятельности. Через код товара формируются параметры платежей, скорость оформления, применимость разрешительных режимов и надежность торговой статистики. Ошибки классификации порождают не только правовые, но и прямые экономические потери, включая рост транзакционных издержек, логистические задержки и ухудшение финансовой предсказуемости поставок. В условиях быстрого роста внешней торговли Узбекистана эти эффекты приобретают системный характер. Следовательно, государственная политика в сфере классификации должна оцениваться по ее вкладу в торговую эффективность, а не только по фискальному результату.

Для Узбекистана наиболее перспективными направлениями являются: развитие института предварительных решений, цифровое обогащение классификационной аналитики, укрепление экспертно-лабораторной поддержки и публикация более развернутых методических разъяснений по спорным категориям товаров. Реализация этих мер позволит сократить время оформления, уменьшить число конфликтов между бизнесом и таможней, повысить качество статистики и усилить предсказуемость тарифного и нетарифного регулирования. Таким образом, совершенствование классификации должно рассматриваться как практический механизм повышения конкурентоспособности национальной экономики и устойчивости внешнеторговой политики. В этом заключается его стратегическая ценность для современного таможенного управления.

## Список литературы

1. World Customs Organization. (2022). HS Nomenclature 2022 Edition. Retrieved from <https://www.wcoomd.org/en/topics/nomenclature/instrument-and-tools/hs-nomenclature-2022-edition.aspx>
2. World Customs Organization. (2022). Explanatory Notes to the Harmonized System. Retrieved from <https://www.wcoomd.org/en/topics/nomenclature/instrument-and-tools/tools-to-assist-with-the-classification-in-the-hs/explanatory-notes.aspx>
3. World Trade Organization. (2014). Agreement on Trade Facilitation, Article 3: Advance Rulings. Retrieved from [https://www.wto.org/english/docs\\_e/legal\\_e/tfa\\_e.htm](https://www.wto.org/english/docs_e/legal_e/tfa_e.htm)
4. World Trade Organization. (n.d.). The WTO and the World Customs Organization. Retrieved from [https://www.wto.org/english/thewto\\_e/coher\\_e/wto\\_wco\\_e.htm](https://www.wto.org/english/thewto_e/coher_e/wto_wco_e.htm)
5. Республика Узбекистан. (2016). Таможенный кодекс Республики Узбекистан. Закон № ЗРУ-400 от 20.01.2016. Retrieved from <https://lex.uz/docs/2876352>
6. Республика Узбекистан. (2022). О введении Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан версии 2022 года.

- Постановление Президента № ПП-460 от 28.12.2022. Retrieved from <https://www.lex.uz/en/search/ext?lang=1&okoz=7717>
7. Таможенный комитет Республики Узбекистан. (2024). Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан. Retrieved from <https://customs.uz/public/docfiles/1703156077.pdf>
  8. National Statistics Committee of the Republic of Uzbekistan. (2024). Socio-economic situation of the Republic of Uzbekistan for January-December 2023. Retrieved from <https://stat.uz/img/talil-2023-jil-yanvar-dekabr-english-.pdf>
  9. National Statistics Committee of the Republic of Uzbekistan. (2025). Foreign trade turnover of the Republic of Uzbekistan for January-December 2024. Retrieved from [https://stat.uz/img/press\\_reliz\\_tashi\\_savdo\\_eng\\_yanvar-dekabr\\_2024\\_p18901.pdf](https://stat.uz/img/press_reliz_tashi_savdo_eng_yanvar-dekabr_2024_p18901.pdf)
  10. National Statistics Committee of the Republic of Uzbekistan. (2026). Foreign trade turnover of the Republic of Uzbekistan for January-December 2025. Retrieved from [https://stat.uz/img/news/press-reliz-en-\\_p94457.pdf](https://stat.uz/img/news/press-reliz-en-_p94457.pdf)
  11. The World Bank. (2026). Implementation Status & Results Report: Fourth Phase of the Central Asia Regional Links Program (P166820). Retrieved from <https://documents1.worldbank.org/curated/en/099010226144530988/pdf/P166820-db88b961-c075-4b22-86bf-a05a1f2d5afe.pdf>
  12. UNCTAD. (2025). ASYCUDA Report 2025: The New Generation of Digital Customs. Retrieved from [https://unctad.org/system/files/official-document/dtlasycuda2025d1\\_en.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/dtlasycuda2025d1_en.pdf)
  13. UNCTAD. (2025). Status and Outlook for National Trade Facilitation Committees. Retrieved from [https://unctad.org/system/files/official-document/tcsdtlinf2025d6\\_en.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/tcsdtlinf2025d6_en.pdf)